



Provisionierung in einem agilen Unternehmen

Wenn intrinsische Motivation nicht mehr ausreicht.

pressrelations arbeitet in selbstorganisierenden Teams. 2023 wurden Key Account-ing und Vertrieb zur „Business Unit“ zusammengelegt, um den Outbound zu stärken, da das Neugeschäft bisher zu 95 % vom Inbound abhängt. Outbound-Leads benötigen jedoch mehr Zeit bis zum Abschluss und sind weiterhin nicht so erfolgreich wie nötig.

Seit 2012 beschäftigen wir uns mit selbststeuernden Systemen, seit 2016 arbeiten wir agil. Dabei zeigte sich, dass unsere anfängliche Überzeugung nur auf intrinsische Motivation zu setzen, nicht mehr trägt. Seitdem experimentieren wir auch mit extrinsischen Ansätzen, z.B. Provisionen im Vertrieb.

Das würden wir gerne mit Euch zusammen dekonstruieren und challengen.

Melde Dich gerne hier an: systempraktiker@organeers.com

Boxenstopp #5

Am 14. März 2025

9.00 bis 17.00 Uhr

Warm Up am Vorabend
ab 18:30 Uhr



Mit

Fady El-Murr

Founder / Managing Director

@pressrelations GmbH

Wo?

pressrelations GmbH

Stephanienstraße 36

40211 Düsseldorf